

## POWER 1-2-1

Das Power 1-2-1 dauert in der Regel nicht länger als 30 Minuten. Bitte zeige hier eine hohe Zeitverantwortlichkeit. Dein/e Gesprächspartner/in wird es Dir danken. Bitte schreibe mit und sammle Deine Gesprächsaufzeichnungen.

|          |           |         |
|----------|-----------|---------|
| 1. Datum | 2. Beginn | 3. Ende |
|----------|-----------|---------|

---

|         |          |
|---------|----------|
| 4. Name | 5. Firma |
|---------|----------|

---

6. Fachgebiet

---

7. Beschreibe Dein konkretes Business (Welches Problem löst Du für Deine Kundinnen und Kunden)?

---

8. Was ist Dein Alleinstellungsmerkmal (USP) / Dein wichtigstes Verkaufsargument?  
Warum sollen andere ausgerechnet Deine Produkte kaufen bzw. Deine Dienstleistung in Anspruch nehmen?

---

9. Welche Firma aus welcher Branche wäre ein guter Kunde für Dich?

---

10. Wie könnte ich Dich bei meinen Kontakten ins Gespräch bringen?  
Was wäre ein guter Aufhänger oder Einstieg?

---

11. Mit welcher Aktion unterstützen wir uns gegenseitig in den nächsten 24 Stunden?

---

12. Reflektiere hier das Gespräch in einem Satz.

